

Generare Networking e rete di alleanze per sviluppare il business

Evento residenziale – 9,2 crediti ECM
22/09/2017 dalle ore 9:00 alle ore 18:00
Casa della Psicologia, Piazza Castello 2, Milano

PROGRAMMA

9.00 - 9.45 I fattori che determinano il successo di un servizio Presentazione degli atteggiamenti che deve avere un professionista del settore per emergere	Pasquariello, Gallo
9.45 - 10.30 La base del successo di qualsiasi attività: La capacità di creare una Rete di Alleanze Presentazione dei concetti fondamentali che regolamentano una alleanza	Pasquariello, Gallo
10.30 - 11.00 I quattro tipi di Scambio e come si applicano al professionista Presentazione del concetto di scambio e sua applicazione nelle alleanze	Pasquariello
11.00 - 12.00 Come costruire una Rete di Alleanze di grande valore.	Pasquariello
12.00 - 13.00 Identificare i pazienti che potrebbero portarci altri pazienti e generare passaparola positivo.	Pasquariello
13.00 - 14.00 Pausa Pranzo	
14.00 - 14.30 Costruire alleanze e convenzioni sul territorio	Pasquariello
14.30 - 16.00 Esercitazioni pratiche sui temi trattati in precedenza	Pasquariello, Gallo
16.00 - 16.30 Come utilizzare i social media e gli strumenti On Line per fare network, per mantenere e sviluppare alleanze	Pasquariello
16.30 - 17.00 Capire il Permission Marketing ed utilizzarlo per proporsi Trasformare gli estranei in amici e gli amici in clienti	Pasquariello
17.00 - 17.30 The Giving Strategy: come generare nuovi pazienti a basso costo con la strategia del dare	Pasquariello
17.30 - 18.00 Esercitazioni pratiche sui temi trattati in precedenza	Pasquariello, Gallo

Eventuale materiale didattico sarà fornito a discrezione dei Docenti



PER PARTECIPARE ALL'EVENTO
seguire le istruzioni online:
www.opl.it/eventi.php



INFORMAZIONI ECM
ecm@opl.it
www.opl.it/ecm/introduzione.php